

네고컨설팅 협상교육 프로그램 과정별 분류표

No	구분	사외(社外) 직무 공통	사내(社內) 직무 공통	신임 팀장	기존 팀장	(신입)사원	B2B직무	B2B세일즈	B2B구매	기타
5.1.1	팀장 협상리더십 과정			○	○					
5.1.2	사내(社內)설득협상 과정		○		○	○				
5.2.1	B2B 비즈니스협상 과정	○			○		○	○	○	
5.2.2	비즈니스Plus협상 과정	○	○		○		○	○	○	
5.3.1	B2B 가격협상 <u>필살기</u> 과정						○	○	○	
5.3.2	B2B 가격협상 컨설팅 과정						○	○	○	
5.4.1	B2B <u>세일즈설득협상</u> 과정							○		
5.4.2	B2B <u>세일즈가격협상</u> 과정							○		
5.5.1	B2B 구매협상 과정								○	
5.5.2	B2B 구매가격협상 과정								○	
5.6	건설협상 과정									○
5.7	철강(세일즈)협상 과정							○		
5.8	SI협상 과정						○	○		